

SCHOOL CASE STUDY

オンラインスクール 成功事例集

"あなた専用のオンラインスクール"は、
こうして立ち上がった。

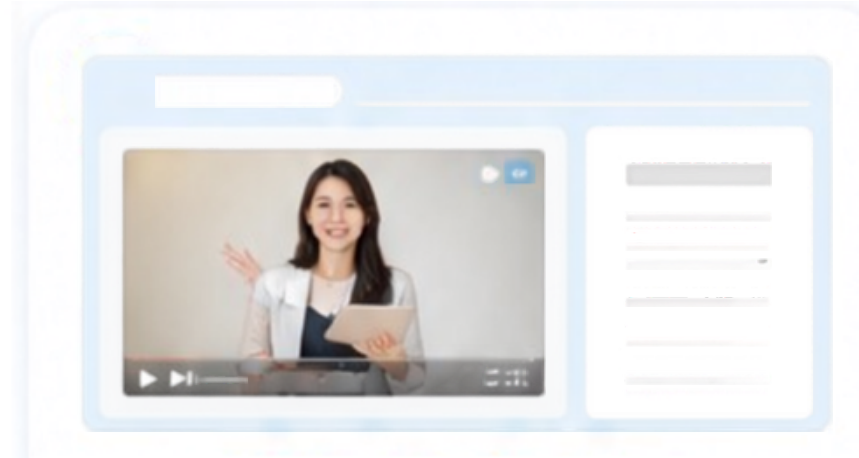


StandOn（スタンドオン）は 「会員制のオンラインスクール」を、まるごと作れるサービスです。



**"あなただけの学校"が
持てる。**

独自URLと自分のロゴの会
員制サイト。



**動画とテキストを入れる
だけで、講座になる。**

ITスキル不要。
最短1日で開設。



**運営はこの中で完結、あな
たが動かなくても回る。**

入会・お知らせ・進捗管理ま
でひとつに。

**「YouTubeや無料SNSと違う、"会員制"の
あなた専用スクール — 学びも月謝も続いていく。」**

“教える仕事”なら、業種を問わない。

あなたの専門も、“会員制スクール”にできます。



自動車教習



大学・教育機関



ビジネス協会・経営者研修



野菜ソムリエ・食育



資格・検定スクール



ボイストレーニング



社交ダンス



コーチ・コンサル



料理・お菓子教室



音楽・アート教室



語学スクール



社内研修・企業教育

“この人にできたなら、私にも。”— そう思える実例を集めました。

「価格競争をやめたら、"日本一高い教習料金"でも選ばれた。」

Before

単価の安さで経営が苦しく、広告に80万円かけても集客は変わらない。アプリ開発を検討した際の見積は100万円規模——システム化に手が出せずにいた。

Action

1

学科・座学をオンライン教材化し、対面は技能指導に集中する独自の教習スタイルへ

2

受講完了ボタンで生徒の進捗を確認してから、技能指導に進む運用に

3

進捗が遅れている生徒には一斉メールで声かけ

After

客単価 **10倍** / 利益 **3倍～4倍** / 生徒の非対面試験合格率 **80%**

価格競争から完全に脱却。新しいスタッフも3時間で操作を習得。



「開発費数百万円をかけずに、研修が全国・海外へ」

Before

システム開発の見積は500～1,000万円、ランニングコストも毎月20万円。手が出せずにいた。研修欠席者のフォロー体制づくりも課題だった。

Action

1

研修テキストと講義を動画教材化

2

事前に動画で学び、リアル研修で実践する「反転授業」へ

3

欠席者も動画で追いつける仕組みに

After

コロナ禍にわずか **1週間** でオンラインへ切り替え。
受講者は日本各地から海外へ。
テキスト300ページの印刷・配布も不要に。

“「導入していなければ、多分完全に潰れていた」(代表理事)”

”



「2年悩んだオンライン化が、"楽しい"に変わった。」

Before

コロナで対面講座が開けず、Zoomは日程調整が難航。動画のURL流出も不安で、一人では進め方が分からないまま2年が経過。

Action

- 1 講座を動画教材化し、2週間おき・全5回を受講生の都合で学べる形に（流出対策済み）
- 2 設定や操作で迷ったら、その都度サポートに相談しながら構築。
「分からないまま進むことが何一つなかった」
- 3 Excelの生徒管理を移行し、視聴進捗・ログインを画面で確認。
受講生の経過報告にはメッセージ機能で返信

After

2026年1月、目標どおり開講。

モニター（30～50代）の「使いにくい」はゼロ。
受講生が増えても自分の時間と労力は増えない運営に。

“

「個人事業主の私でも、
こんなに立派なスクールができたじゃん。」

”



なぜ、2年動けなかった準備が4か月で開講まで進んだのか。

「まるで登山をするように、五合目、六合目、七合目というふうに、ローンチまでたどり着くことができた」
—— 堀様がそう振り返る4カ月間。隣には、道順を知る”登山ガイド”がいました。

ガイドと一緒に登った4つのステップ



1 開講日からの逆算進行

先に開講日を決め、「いつまでに何をやるか」を
打ち合わせのたびに一緒に整理。
2年止まっていた準備が動き出した。



2 商品・価格設計

対面講座をオンライン向けに再設計。
動画の長さ・教材の形式・受講料をゼロから一緒に決定。



3 集客・導線の構築

HP→紹介ページ→申込→受講開始までの流れを設計。
「一人では絶対に作れなかった仕組み」を形に。



4 運営ルールの整備

入学時の意思確認や受講案内など
自社スクール運営の実例を共有しながら整備。

“ 「スクール運営に特化したスペシャリストとして意見をもらえたことが、とても大きかった。
自分一人でやっていたら、ローンチにはたどり着けていなかったと思います。」 (ー ベジラボokinawa 堀様) ”

↓ ご感想動画 ↓



この”登山ガイド”は、「**スクール運営アドバイザー支援**」としてどなたでも追加できます。
オプション・有料 | 月額49,800円(税別) | 定期打ち合わせ1時間×月2回＋メール相談

その思い、まずは聞かせてください。

- StandOnは**初期費用＋月額1万円台**～（規模に応じた3プラン）。
- スクール運営アドバイザー支援（月額49,800円 税別・別サービス）もご相談いただけます。

※デジタル化・AI導入補助金など補助金の対象となる場合があります ※プランの詳細は、無料相談でご案内いたします。

無料の個別相談。質問だけでも、60分じっくりでも。



contact@stand-on.net



098-943-0198（平日10-17）



公式サイト

jp.stand-on.net

ここに載せきれない
導入事例も掲載しています



無料相談予約

